Disciplina: ECONOMIA E MARKETING DELLE AZIENDE DI MODA

Il docente di "Economia e marketing delle aziende di moda" concorre a far conseguire allo studente, al termine del percorso quinquennale, i seguenti risultati di apprendimento relativi al profilo educativo, culturale e professionale:

utilizzare i linguaggi settoriali delle lingue straniere previste dai percorsi di studio per interagire in diversi ambiti e contesti di studio e di lavoro; utilizzare le reti e gli strumenti informatici nelle attività di studio, ricerca e approfondimento disciplinare; saper interpretare il proprio autonomo ruolo nel lavoro di gruppo; intervenire nelle diverse fasi e livelli del processo produttivo, dall'ideazione alla realizzazione del prodotto, per la parte di propria competenza, utilizzando gli strumenti di progettazione, documentazione e controllo; riconoscere e applicare i principi dell'organizzazione, della gestione e del controllo dei diversi processi produttivi; riconoscere gli aspetti di efficacia, efficienza e qualità nella propria attività lavorativa.

Secondo biennio e quinto anno

I risultati di apprendimento sopra riportati, in esito al percorso quinquennale, costituiscono il riferimento delle attività didattiche della disciplina nel secondo biennio e quinto anno. La disciplina, nell'ambito della programmazione del Consiglio di classe, concorre in particolare al raggiungimento dei seguenti risultati di apprendimento, relativi all'indirizzo, espressi in termini di competenza:

- produrre testi argomentativi aventi come target riviste di settore;
- individuare i processi della filiera d'interesse e identificare i prodotti intermedi e finali dei suoi segmenti, definendone le specifiche;
- acquisire una visione sistemica dell'azienda e intervenire nei diversi segmenti della relativa filiera;
- riconoscere e confrontare le possibili strategie aziendali, con particolare riferimento alla strategia di marketing di un'azienda del sistema moda
- utilizzare i principali concetti relativi all'economia e all'organizzazione dei processi produttivi e dei servizi

L'articolazione dell'insegnamento di "Economia e marketing delle aziende di moda" in conoscenze e abilità è di seguito indicata, quale orientamento per la progettazione didattica del docente, in relazione alle scelte compiute nell'ambito della programmazione collegiale del Consiglio di classe.

Secondo biennio

Conoscenze	Abilità
Disciplina giuridica dell'impresa, delle società di persone e di	Individuare gli elementi soggettivi, oggettivi e funziona

capitali.

Strutture organizzative aziendali. Gruppi aziendali e poli del lusso.

Segni distintivi delle aziende di moda.

Attributi e benefici della Marca.

Fattori di competitività dei brevetti industriali.

Tipologie di contratti commerciali e bancari.

Pianificazione aziendale e pianificazione di marketing.

Marketing Management e marketing strategico.

Strategie e processi di segmentazione del mercato.

Tecniche per la costruzione delle mappe di posizionamento.

Individuare gli elementi soggettivi, oggettivi e funzionali dell'impresa.

Definire la struttura e il funzionamento dei modelli organizzativi aziendali.

Riconoscere l'importanza delle componenti immateriali di un'azienda.

Distinguere i contratti tipici e atipici del sistema moda in base alle loro caratteristiche.

Individuare le funzioni degli intermediari finanziari nella vita di un'azienda.

Riconoscere i rapporti che l'azienda di moda instaura con l'ambiente economico, finanziario, legislativo, culturale, demografico, geografico.

Individuare gli obiettivi di un'impresa collegando quelli generali con quelli specifici di marketing.

Individuare i fattori conoscitivi per l'analisi del target di riferimento e utilizzarli per cogliere le opportunità del mercato.

Utilizzare mappe di posizionamento per definire la percezione dell'immagine dell'azienda nei confronti della concorrenza da parte del consumatore.

Quinto anno	
Conoscenze	Abilità
Struttura del patrimonio aziendale. Budget e costi.	Analizzare la composizione del patrimonio aziendale e la relazione tra investimenti e finanziamenti.
Analisi di convenienza economica.	Effettuare calcoli per analisi di convenienza economica. Operare scelte in relazione a tipologia, caratteristiche, prezzo,

ISTITUTI TECNICI – Settore: tecnologico – Indirizzo: Sistema Moda – Articolazione: Tessile, abbigliamento e moda

Marketing operativo.	modalità di distribuzione e promozione del prodotto.
Piano di marketing.	Comprendere e redigere un piano di marketing.